

راز جذب پول در ایران

(۲)

خدا - افظ بی کاری و بی پولی

نویسنده:

علی اکبری


بهار سبز

سرشناسه : اکبری، علی، ۱۳۵۰ -
عنوان و نام پدیدآور: راز جذب پول در ایران (۲): خداحافظ بی‌کاری و بی‌پولی / مؤلف علی اکبری.
مشخصات نشر: تهران: بهارسیبز، ۱۳۹۳ -
مشخصات ظاهری : ۲۱۲ ص.
شابک : ۱ - ۷۴ - ۵۳۸۴ - ۶۰۰ - ۹۷۸
وضعیت فهرست‌نویسی: فیپا
عنوان دیگر : خداحافظ بی‌کاری و بی‌پولی.
موضوع : موفقیت در کسب و کار - جنبه‌های روان‌شناسی
موضوع : ثروت - به زبان ساده
ردیف کنگره : ۱۳۹۳، ۲۳، ۶۷ الف / HF ۵۳۸۴
ردیف دیگری : ۶۵۰/۱
شماره ثبت‌شناسی ملی: ۳۴۵۶۳۴۶



راز جذب پول در ایران (۲)

خداحافظ بی‌کاری و بی‌پولی

ویسند علی اکبری

ویراستار: الهه محبی

سروریراستار: اکبر نعمتی (آیین)

طراح روی جلد: علی نعمتی

امور فنی و هنری: مهناز علی نعمتی

نوبت چاپ: سوم، زمستان ۱۳۹۳

نوبت چاپ: چهارم، زمستان ۱۳۹۴

شمارگان: ۲۰۰۰ نسخه

لیتوگرافی: صاحب

چاپ: گنج شایگان

قیمت: ۱۱۰۰۰ تومان

شابک: ۱ - ۷۴ - ۵۳۸۴ - ۶۰۰ - ۹۷۸

تهران، خیابان دکتر شریعتی، روبروی ایستگاه متروی قلهک،

کوچه شهید سرافراز، پلاک ۴، واحد ۱

تلفکس: ۳ - ۲۲۶۲۲۹۰۱ : کد پستی: ۱۹۴۱۹۳۳۵۸۴

پست الکترونیک: info@baharesabz.ir

آدرس سایت: www.baharesabz.com

حق چاپ محفوظ است.

فهرست مطالب

۷.....مقدمه

فصل اول. سیزده اصل طلایی پولدار شدن در ایران

- ۱۳..... اصل اول. یاد گرفتن اساسی به یاد اوستا شاگردی
- ۲۱..... اصل دوم. اخلاق خوش داسنه باش. همراه با صبر جناب آیوب
- ۲۷..... اصل سوم. جمع کردن سرمایه و بهر وقت انداختن کسب و کار
- ۳۷..... اصل چهارم. آدمیزاد بودن
- ۴۳..... اصل پنجم. دیدن افق‌های دور دست
- ۴۹..... اصل ششم. بیشتر خدمت کنید، کمتر توقع داشته باش
- ۵۵..... اصل هفتم. به روز باشید و همچنین همراه و هم‌کلام مشتری
- ۶۱..... اصل هشتم. قیمت پایین‌تر از رقبا برای همیشه
- ۶۹..... اصل نهم. در چشم و دل مشتری خود بمانید آن هم برای همیشه
- ۷۵..... اصل دهم. با انتقادات مشتری‌ها ت باید زندگی بکنی «یک زندگی عاشقانه»
- ۸۳..... اصل یازدهم. حرفه‌ای شدن، اصلی که نود درصد کاسب‌ها به اون اعتقاد ندارند
- ۸۷..... اصل دوازدهم. خلاق بودن
- ۹۷..... اصل سیزدهم. بی‌هدف کار نکنید و برای کارتون یه نقشه استراتژیک داشته باشید

بخش دوم. آموزش تکنیک‌های کسب و کار و کاسبی موفق در ایران
(به روش کاملاً ایرانی)

- ۱۰۹..... قسمت اول. مردم متوهم.....
- ۱۱۵..... قسمت دوم. بلد نبودن تست پیکاسو.....
- ۱۱۹..... قسمت سوم. به علت ندانستن علم Damping.....
- ۱۳۳..... قسمت چهارم. نداشتن قدرت تصمیم‌گیری!!!.....
- ۱۴۳..... قسمت پنجم. (قانون طلایی ۱ و ۲) کار کردن رو بلد نیستی!!!.....
- ۱۵۷..... قسمت ششم. هر فروشنده‌گی را بلد نیستیم و اصل نمک‌گیر.....
- ۱۷۹..... قسمت هفتم. همه خاصی برای بازگشت مشتری نداری!!!.....
- ۱۸۷..... قسمت هشتم. معنی فلسفه را نمی‌دانیم!.....
- ۱۹۳..... قسمت نهم. مدیریت کسب و کار بان را بلد نیستیم.....
- ۱۹۷..... قسمت دهم. دانایی نداریم.....

WWW.KETABDUNIA.COM

مقدمه

« قبل از خواندن این کتاب باید به نکته‌ای توجه کنید و آن نکته این است که:

واژهٔ «تیبیدی» این کتاب «کاسبی» است، لازم است در اینجا ذکر کنم دانشن علم کاسبی نیاز اول و آخر هر شغلی است. اگر در اطراف خود استاد دانش‌آه که رامند، پزشک بی‌کار و ... و بالاخره هر فرد بی‌پولی می‌بینید، بدانید و آیدم با، پید علت آن ندانستن دانش و هنر کاسبی است. در این کتاب به شما نشان خواهیم داد که چه‌طور با یاد گرفتن علم کاسبی می‌توانید در هر شغلی، حتی رنگرزی، پولدار و میلیونر شوید!!! خیلی از منتقدان به من می‌کن این حرف را برای این می‌زنی که کتابت فروش بره، من به ایشان همیشه گفته‌ام:

- ✓ خودم از کارگری در کارواش شروع کرده‌ام!
- ✓ برایان تریسی از حمالی در مزرعه!
- ✓ آنتونی رابینز از سرایداری در یک برج!
- ✓ و البته خیلی از میلیونرهای ایرانی این کتاب که داستانش را با تعریف خواهیم کرد، از شاگردی و حمالی و سرایداری و حتی کارهای کوچکتر، شروع کرده‌اند...

سلام

چی شد که تصمیم گرفتم کتاب راز جذب پول (۲) رو بنویسم؟ خوب گوش کن، همسایه ما یک سمند زرد «تاکسی فرودگاه» داشت و بعد از مدتی به علت مشکلات جسمی «آرتروز و...» و همچنین به گفته خودش با دلیل کمیبود درآمد، تصمیم گرفت سمندش رو بفروشه و یک سوپرمارکت باز کنه. اتفاقاً بعد از مدتی این کار رو کرد و سوپرمارکتش رو راه انداخت ولی الان پنج ماهی هست که سوپر رو هم جمع کرده و مُدام شکایت می‌کنه که سر بدشانس‌ترین موجود روی زمینم. چون در واقع تمام سرمایه‌اش رو از دست داده!

یک سؤال: به نظر شما برای چرا همسایه ما به قول خودش بدشانس‌ترین موجود روی زمینه!!

نظر شما هر چه که هست برای من قابل احترامه، اما باید بگم این دوست نازنین ده دفعه دیگه هم سرمایه‌ای به دستش نیامده و با اون کسب و کاری راه بندازه باز هم ورشکست می‌شه!!!

می‌پرسی چرا؟ چرا نداره! آدمی که گواهینامهٔ رانندگی نداره، وقتی پشت ماشین می‌شینه محکوم به تصادف کردنه، همسایه ما هم خیال کرده کاسبی بچه‌بازیه، خیال کرده اگه جاشو عوض کنه می‌تونه از جابجایی تغییر بده، در صورتی که من اعتقاد دارم اگه این بابا اصول کاسبی رو بلد بود، با همون سمند فرودگاه هم می‌تونست چرخ روزیش رو به خوبی بچرخونه چون فرقی نمی‌کنه راننده تاکسی هم باید کاسب باشه تا بتونه موفق بشه.

خلاصه کلام

در این کتاب اصول علمی و عملی پولدار شدن در هر شغلی، از بنایی تا معماری، از کارگری تا مدیر عاملی را به شما یاد خواهیم داد و به شما خواهیم گفت که چه طور پولدار شوید و پولدار بمانید. «به کتاب من خوش آمدید.»

www.ketab.ir